



Ingénieur technico-commercial (H/F)

ATLANPLAST, société installée aux Achards (85), thermoforme des cabines de douche intégrale et pièces techniques. L'innovation, la durabilité et le collectif sont au cœur de notre engagement. Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons un(e) **ingénieur technico-commercial**.

Sous la responsabilité du directeur général, vous aurez la charge de développer et fidéliser les Grands-Comptes composés d'Industriels, de piloter les projets, de proposer des axes de développement stratégique et participer au développement de l'export.

Pour cela vos missions sont :

- Etudier les besoins futurs des clients / prospects afin de leur présenter les offres de prestations et produits
- Réaliser des cahiers des charges correspondant aux besoins des clients
- Construire des offres standards et spécifiques
- Présenter et négocier les devis et tarifs
- Gérer des litige clients (facturation, qualité, délai....)
- Gérer des demandes clients ou internes d'évolution ou de correction du cahier des charges
- Organiser et participer aux salons professionnels
- Etablir et déployer un plan de prospection en phase avec la stratégie du groupe

Nous recherchons une personne expérimentée dans la vente de produits et/ou solutions techniques à dominante mécanique. La connaissance du secteur de la plasturgie est un plus. Niveau d'anglais requis : B2.

Informations complémentaires :

- Type de contrat : Contrat de travail à Durée Indéterminée
- Temps de travail : Forfait 218 jours
- Rémunération : Salaire en fonction du profil + primes individuelle et collectives + prise en charge à 70% de la mutuelle entreprise.



60 collaborateurs

CA 2024
14,3 M €



Thermoformage

Découpe fil chaud

Usinage

Assemblage

Traitement du verre



ZI SUD EST - Rue de la Découverte 85150 LES ACHARDS
TEL : 02 51 21 47 93 – FAX : 02 51 32 48 15 – Mail : contact@atlanplast.com
Siret : 523 432 300 00029

Vous souhaitez nous rejoindre ?
Postulez sur :
rh@teamplastique.com